

NOTA DE PRENSA

Coriant presenta su ecosistema de innovación de plataforma multicanal para acelerar la creación servicios de generación de ingresos

El Mobile World Congress 2018 servirá de escaparate de las soluciones multicanal de Coriant, dando a conocer toda una serie de rompedoras novedades que redefinirán los servicios 5G, Internet de las Cosas, cloud, vídeo y Edge Compute multi acceso

NAPERVILLE, Illinois (EE.UU.), a 6 de febrero de 2018 – [Coriant](#), un proveedor global de soluciones de redes abiertas, disruptivas e hiperescalables para proveedores de servicios y operadores de Internet de escala Web, presentó hoy un **programa de socios de plataforma multicanal** ([Multi-Sided Platform Partner Program](#)) que amplía notablemente el valor del servicio de generación de ingresos de la cartera de soluciones de Coriant. Basándose en el enfoque abierto, centrado en software y colaborativo de Coriant para la transformación de redes, el nuevo programa de socios de plataforma multicanal combina innovación disruptiva al estilo de Silicon Valley con capacidades integrales de gestión del ciclo vital del servicio, para ayudar a los operadores de red a acelerar la introducción de servicios y aplicaciones para usuarios finales altamente diferenciados, incluidos 5G, IdC, nube y el Internet industrial.

“Con el ritmo de la transformación digital acelerándose y el mercado de servicios de comunicaciones intensificándose, los ecosistemas nunca habían sido más críticos”, dice Homayoun Razavi, Chief Customer Officer y vicepresidente ejecutivo mundial para ventas y marketing digital de Coriant. “Para mantenerse competitivas, las compañías en su transformación digital buscan un enfoque imparcial para conseguir soluciones completas, extremo a extremo, que aporten innovación. Nuestro nuevo **programa de socios de plataforma multicanal** mejora nuestra capacidad de ofrecer las mejores innovaciones. Optimizadas para lograr el mayor rendimiento con los menores costes, estas soluciones aprovechan las probadas capacidades de administración del ciclo de vida que aceleran el tiempo de obtención de ingresos”.

La presentación de las soluciones multicanal de Coriant (Coriant Multi-Sided Solutions) que tendrá lugar durante el Mobile World Congress 2018, incluye novedades de servicios nacidos gracias al nuevo ecosistema de socios, entre los que se encuentran: [ADTRAN](#), [Bluechip Systems](#), [Crunch Media Works](#), [Engineered Fluids](#), [Federated Wireless](#), [nuPSYS](#) y [Openwave Mobility](#). Complementando la arquitectura de hiperescala para operadores de Coriant (Coriant Hyperscale Carrier Architecture) y de la suite Coriant Transcend™ Software, la presentación de las soluciones multicanal de Coriant incluirá demostraciones de productos y tecnologías innovadoras que abarcan movilidad, IdC, nube, centro de datos, optimización de vídeo, seguridad y Multi-Access Edge Compute (MEC).

- **Acceso NG-PON2 programable SDN abierto** - Una solución altamente escalable, basada en CORD, que soporta banda ancha residencial convergente, SLA empresarial y servicios de 5G front/backhaul. La solución presentada también contará con un suministro multicapa, multinivel habilitado para SDN/NFV entre el controlador de transporte Coriant Transcend™ Symphony y la arquitectura más abierta y completa de acceso definido por software (ADTRAN Mosaic)
- **Innovación segura, inteligente y automática para movilidad e IdC** – Tecnología de seguridad innovadora que ofrece computación segura, alojamiento y comunicación con una amplia variedad de dispositivos, y puede proporcionar una solución completa punta a punta en entorno de red de telecomunicaciones. (Blue Chip Systems)
- **Herramientas disruptivas de optimización de vídeo** – Una nueva clase de herramientas de optimización de vídeo que entregan vídeos entre un 30% y un 80% más pequeños en comparación con la mejor solución de la industria, sin que ello afecte a la calidad percibida. Cinco años de análisis e investigación en vídeo junto con EPFL Switzerland, han fructificado en esta tecnología de patente pendiente y de códec agnóstico, que usa aprendizaje de máquina y automatiza el proceso de selección de los parámetros de codificación adecuados para el vídeo según su contenido. (Crunch Media Works).
- **“Instalación en cualquier lugar” de capacidades de computación distribuidas de alta densidad** – Gracias a micro centros de datos ecológicos, basados en una solución revolucionaria de enfriamiento por inmersión en líquido que reduce el consumo en hasta un 60%, aumenta la densidad hasta en un 80% y extiende el alcance de soluciones de edge computing a prácticamente cualquier entorno para habilitar nuevos servicios empresariales. (Engineered Fluids).
- **Controlador de espectro en la nube** – Controlador de espectro pionero que ofrece espectro definido por software a través de un sistema de acceso a espectro (Spectrum Access System) en la nube, que permite una revolución en las posibilidades de espectro compartido en la banda CBRS de 3,5 GHz y otras frecuencias. (Federated Wireless)
- **Implementación simplificada y gestión de activos MEC, Centros de Datos e IdC** – Herramienta física y virtual de visualización en 3D para simulaciones, planificación y operación de red que permite una implementación fácil, rentable y predecible de todo, desde capacidades informáticas distribuidas hasta cámaras de vigilancia remotas para MEC, centros de datos e IdC. (nuPSYS).
- **Gestión de tráfico y datos móviles** – Historial demostrado en la entrega de innovación y calidad constante para tráfico de vídeo y tráfico completo IP para acceso a datos móviles. La solución totalmente NFV permite a los operadores móviles maximizar su red, administrar y monetizar el tráfico IP (cifrado o no), al menor coste total de propiedad. (Openwave Mobility).

El programa escalonado de socios de plataforma multicanal de Coriant, ofrece a los clientes un modelo de negocio flexible y de co-creación de nuevos servicios de generación de ingresos, que incluyen la introducción continua de tecnologías disruptivas, comercialización y funciones

de soporte del ciclo vital completo que aumentan la eficiencia del proceso de negocio. Entre las principales características se encuentran:

- **Validación e integración de sistema** – orquestación de ecosistema, prueba de solución, integración, instalación y puesta en marcha,
- **Impulso comercial** – definición de producto, CRM, formación comercial, materiales soporte, co-marketing, y generación de demanda.
- **Co-ventas** – planificación de ventas colaborativa centrada en la empresa y soporte para canales de venta de proveedores de servicios y distribuidores
- **Apoyo y gestión del ciclo de vida** – conjunto completo de gestión y orquestación del ciclo de vida que permite la implementación de servicios completos y un tiempo más breve hasta la comercialización

Fortalecido por una reconocida experiencia en servicios globales y por unos socios integradores de sistemas líderes en la industria, el nuevo programa refuerza el compromiso de la compañía con las redes abiertas y amplía el alcance de sus soluciones de cliente multicapa a todo un conjunto más amplio de segmentos de red y tecnologías, que incluyen 5G, IdC, vídeo y optimización de datos móviles y MEC virtualizado.

Para concertar una reunión con los ejecutivos de Coriant durante el MWC o recibir una demostración de nuestras soluciones multicanal, contáctenos por mwc@coriant.com.

Declaraciones de las empresas colaboradoras

"El Internet de las Cosas (IdC) cada vez es más vulnerable a la manipulación no autorizada de los dispositivos. La mayoría de los expertos consideran que la ciberseguridad es el mayor desafío para una expansión generalizada del IdC. Bluechip está desarrollando activamente soluciones que funcionan con dispositivos IoT para almacenar y transmitir datos de forma segura. La impresionante red de operadores de Internet de Coriant y su compromiso con la excelencia ofrecerán a Bluechip la oportunidad de llegar a mercados que prosperarán con nuestros productos y servicios. Estamos entusiasmados de que esta asociación amplíe la protección de seguridad cibernética a todos los dispositivos y plataformas IoT en todo el mundo".

Uri Kreisman, COO, Bluechip Systems

"El video está creciendo rápidamente como uno de los medios preferidos para la comunicación y la difusión de información. Con el aumento de la densidad de píxeles en los dispositivos modernos, los consumidores ahora pueden distinguir perfectamente la diferencia entre el video de alta definición y la definición estándar, incluso en las pantallas más pequeñas. Al mismo tiempo, el almacenamiento y la transmisión de videos HD se está convirtiendo en un desafío y en un coste prohibitivo para las operadoras que se dedican a dar servicios de video en vivo y VoD. En Crunch, hemos desarrollado una nueva clase de herramientas de optimización de video que producen videos que son hasta un 80 por ciento más pequeños comparados con las mejores soluciones de la industria, manteniendo la misma calidad perceptible. Esto no solo reducirá el costo de almacenar y transmitir videos, sino que también ayudará a crear una mejor experiencia de usuario. Estamos muy satisfechos por mostrar nuestros productos y servicios con Coriant en el Mobile World Congress 2018 para brindar a los operadores de telecomunicaciones e Internet una experiencia de primera mano sobre cómo pueden

beneficiarse del despliegue de nuestra tecnología en su procesamiento de video, almacenamiento y transmisión".

Amit Ramchandran, presidente y CEO, Crunch Media Works

"El asombroso ritmo de innovación en una amplia variedad de industrias depende cada vez más de las mejores innovaciones en gestión térmica para componentes y sistemas electrónicos cada vez más potentes. A medida que estos dispositivos se vuelven cada vez más pequeños y aún más potentes, emiten cantidades de calor residual cada vez mayores, que debe manejarse cuidadosamente para mantener la seguridad y las condiciones de funcionamiento óptimas. Construido partiendo de ElectroCool®, nuestros fluidos dieléctricos diseñados, estamos trabajando juntamente con Coriant para llevar nuestra innovación tecnológica de enfriamiento monofásico de inmersión total a los clientes, para apoyar y acelerar el despliegue de centros de datos micro y pico respetuosos con el medio ambiente para apoyar la inteligencia artificial, el IdC, decisiones en tiempo real y otras aplicaciones informáticas intensivas".

Gary Testa, presidente y CEO, Engineered Fluids

"Nos complace trabajar con Coriant en el Mobile World Congress 2018 para mostrar a los operadores todas las dimensiones de la prestación de servicios, incluido el espectro compartido. Federated Wireless abre un ecosistema de proveedores de CBRS para los clientes de Coriant a través de nuestro Spectrum Controller, un software innovador basado en la nube. una solución de gestión del espectro definida que desempeña un papel fundamental para facilitar la densificación de las redes existentes y mejorar una amplia gama de tecnologías y servicios móviles".

Iyad Tarazi, president y CEO, Federated Wireless

"El éxito demostrado de Coriant con los operadores de Internet de escala web más grandes del mundo y su amplia experiencia en la entrega de eficiencias líderes en la industria en conectividad de centros de datos, lo convierten en un socio ideal para nuPSYS y para nuestra exclusiva solución de software de visualización patentada en 3D para el ciclo completo de vida de los centros de datos (del diseño a las operaciones) y plataformas IoT. La Virtual-Presence™ de nuPSYS mediante inmersión en 3D, junto con vistas de red (descubrimiento en tiempo real) e IdC (cámaras y sensores), permite mejoras dramáticas en la eficiencia operativa, ahorros en costes y tiempo en la comercialización y una mejor experiencia del cliente de centros de datos existentes y despliegues de nuevos centros distribuidos, micro y en el perímetro".

Reza Ahy, CEO y presidente, nuPSYS

"El dramático aumento en la demanda de datos móviles está siendo impulsado por el tráfico de video. Cualquier persona en el negocio de suministro de datos como servicio, debe tener una estrategia de video para administrar la diversidad de videos y brindar una calidad de experiencia excepcional, incluso para contenido cifrado. La consecuencia comercial de no contar con las herramientas de software para administrar estratégicamente este crecimiento es que los proveedores de servicios "over the top" obtendrán los ingresos, como lo han hecho con la voz y la mensajería, y dejarán que sea el operador es que soporte todos los costes. La combinación de la innovadora solución de gestión de tráfico IP y video de Openwave Mobility y el excelente liderazgo de la industria de Coriant juntos en un ecosistema de primera clase, proporciona la base para que los operadores garanticen y cuenten con ingresos hoy y en el futuro".

John Giere, presidente y CEO, Openwave Mobility

Sobre Coriant

Coriant suministra innovadoras soluciones dinámicas de transmisión de datos para un entorno empresarial en rápida evolución y centrado en la nube. La cartera de soluciones abiertas, disruptivas e hiperescalables SDN/NFV y las innovaciones de plataforma multicanal de Coriant, ayudan a los operadores de red a aumentar, de forma rentable, la capacidad de la red, reducir la complejidad operativa y crear la base sólida para una nueva generación de dispositivos móviles, vídeo y servicios cloud. Coriant es suministrador de los más importantes operadores de redes de todo el mundo, incluyendo proveedores de servicio móviles y fijos, operadores de nube y centros de datos, proveedores de contenido Web 2.0, MSOs de cable, organismos públicos y grandes empresas. Con una reconocida tradición de innovación tecnológica y de excelencia en el servicio, Coriant está ayudando a sus clientes de todo el mundo a maximizar el valor de sus infraestructuras de red a medida que la demanda de ancho de banda estalla y las necesidades de comunicaciones de negocios y consumidores continúan evolucionando. Para más información, visite: www.coriant.com y síganos en Twitter para recibir las últimas noticias e informaciones sobre [@coriant](https://twitter.com/coriant).

El comunicado en el idioma original es la versión oficial y autorizada de este. La traducción es solamente un medio de ayuda y deberá ser comparada con el texto en idioma original, que es la única versión del texto que tendrá validez legal.

Contactos para prensa

Scott Larson

Coriant

+1.978.250.3433

scott.larson@coriant.com

José Luis Menoyo

47Comunicación

+34 676995219

jlmenoyo@47comunicacion.com